



Global Account Manager

(m/w/d), fundierte Berufserfahrung)

Wir suchen SIE:

Die OPTITOOL GmbH ist ein auf Tourenplanung und Tourenoptimierung spezialisiertes Softwarehaus. Zu unseren Kunden gehören Klein- und Mittelständler sowie bekannte nationale und internationale Konzerne. Wir verstehen uns als dynamisches Unternehmen mit kurzen Dienstwegen und guten Entfaltungsmöglichkeiten.

Wir suchen ab sofort einen Mitarbeiter für unseren internationalen Vertrieb. Sie sollten Interesse an der Arbeit mit modernen und neuartigen Technologien haben und sich für die Arbeit mit Kunden begeistern. Freude an der Zusammenarbeit im Team und eine selbstständige Arbeitsweise runden Ihr Profil ab.

IHRE QUALIFIKATIONEN:

- ✓ Fundierte Berufserfahrung im Softwarevertrieb
- ✓ Technisches Verständnis/ IT-Kenntnisse ggf. Logistikkennnisse
- ✓ Marketing Erfahrung
- ✓ Verhandlungsgeschick
- ✓ Reisebereitschaft
- ✓ Organisationsfähigkeit
- ✓ Lernbereitschaft
- ✓ Teamfähigkeit
- ✓ Verhandlungssicheres Englisch und ggf. zweite Fremdsprache
- ✓ Freundliches Auftreten
- ✓ Zielstrebigkeit / Selbständigkeit

IHRE AUFGABEN:

- ✓ Kunden und Interessenten telefonisch und persönlich beraten
- ✓ Erstellen von Angebots- und Präsentationsunterlagen
- ✓ Produktvorstellungen bei Kunden oder Interessenten vor Ort oder per TeamViewer
- ✓ Kalt- und Warmakquise

IHRE VORTEILE:

- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ attraktive Vergütung
- ✓ gute Verkehrsanbindung
- ✓ Eine angenehme kollegiale Teamatmosphäre
- ✓ Ein super Arbeitsumfeld und klimatisierte Büros
- ✓ Individuelle Karriereplanung
- ✓ Eine ausgewogene Work-Life Balance
- ✓ Deine eigenen Ideen finden hier stets offene Ohren und einen Rahmen zur Umsetzung

Haben Sie Interesse?

Perfekt!

Dann bewerben Sie sich mit Ihrem vollständigen Lebenslauf inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung an verwaltung@optitool.de.
Dein Ansprechpartner ist Herr Dr. Josef Rackl, Im Gewerbepark D85, 93059 Regensburg.

Erfahre mehr über OPTITOOL GmbH unter www.optitool.de



OPTITOOL
optimize your business