

WIR SUCHEN DICH!

(m/w/d)

Junior Sales Manager



SEI TEIL DES TEAMS!

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Ein abgeschlossenes Studium (z.B. BWL, Wirtschaftsinformatik, usw.) oder eine abgeschlossene Ausbildung (z. B. im kaufmännischen Bereich)
- Folgende Kenntnisse wären von Vorteil:
 - Technisches Verständnis/ IT-Kenntnisse
 - Logistikkennnisse
- Bereits Erfahrung im Marketing
- Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft
- Freundliches Auftreten
- Organisationsfähigkeit
- Lernbereitschaft
- Teamfähigkeit
- Zielstrebigkeit / Selbständigkeit
- Verhandlungssicheres Englisch und ggf. zweite Fremdsprache

DEINE AUFGABEN

- Kunden und Interessenten telefonisch und persönlich beraten
- Kalt- und Warmakquise
- Erstellen von Angebots- und Präsentationsunterlagen
- Produktvorstellungen bei Kunden oder Interessenten vor Ort oder per TeamViewer

UNSERE BENEFITS

Wir sind ein mittelständisches, modernes Softwareunternehmen und bieten Lösungen für die Tourenplanung und -Optimierung an. Zu unseren Kunden zählen bekannte nationale und internationale Kunden. Wir verstehen uns als dynamisches Unternehmen mit kurzen Dienstwegen und guten Entfaltungsmöglichkeiten.

- Attraktive Vergütung
- Viele Zusatzleistungen wie betriebliche Altersvorsorge, kostenfreie Getränke, klimatisierte Büroräume, Firmenveranstaltungen
- Verschiedene Arbeitsmodelle wählbar (HomeOffice / mobil / Vor-Ort)
- Individuelle Karriereplanung, flexible Arbeitszeiten
- Eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Deine eigenen Ideen finden hier stets offene Ohren und einen Rahmen zur Umsetzung

BEWIRB DICH JETZT!

karriere@optitool.de

**ALLE STELLEN-
ANGEBOTE UNTER:
[optitool.de/karriere](https://www.optitool.de/karriere)**

OPTITOOL GmbH

Telefon 0941 59578 - 0
Email karriere@optitool.de
Web www.optitool.de
Adresse Im Gewerbepark D85
93059 Regensburg